

# EIB-GRUPPE PRODUKT- KATALOG

Finanzierung und Beratung  
für Investitionen



Europäische  
Investitionsbank | Gruppe



# EIB-GRUPPE PRODUKT- KATALOG

Finanzierung und Beratung  
für Investitionen



Europäische  
Investitionsbank | Gruppe

**Produktkatalog der EIB-Gruppe**

Finanzierung und Beratung für Investitionen

© Europäische Investitionsbank, 2024

Alle Rechte vorbehalten.

Fragen zu Rechten und Lizenzen sind zu richten an: [publications@eib.org](mailto:publications@eib.org).

Europäische Investitionsbank  
98-100, boulevard Konrad Adenauer  
L-2950 Luxembourg  
[info@eib.org](mailto:info@eib.org)

Weitere Informationen über die EIB finden Sie auf der Website [www.eib.org](http://www.eib.org).

Weitere Informationen über den EIF finden Sie auf der Website [www.eif.org](http://www.eif.org).

Abonnieren Sie unseren Newsletter unter [www.eib.org/sign-up](http://www.eib.org/sign-up).

Veröffentlicht von der Europäischen Investitionsbank.

Gedruckt auf FSC®-Papier.

# INHALT

2

**UNSER ANGEBOT  
IM ÜBERBLICK:  
FINANZIERUNG  
UND BERATUNG**

4

**NEUE UNTERNEHMEN  
MIT TRANSFORMATIVEN  
TECHNOLOGIEN**

Eigenkapital und eigenkapitalnahe Produkte

8

**KLEINE UND MITTLERE UNTERNEHMEN  
UND INVESTITIONEN**

Liquiditätsinstrumente  
Stärkung der Risikotragfähigkeit von Partnerinstituten  
Verbriefungen

12

**GROSSINVESTITIONEN**

Direktdarlehen  
Anleihekäufe  
Projektgarantien

14

**BERATUNG**

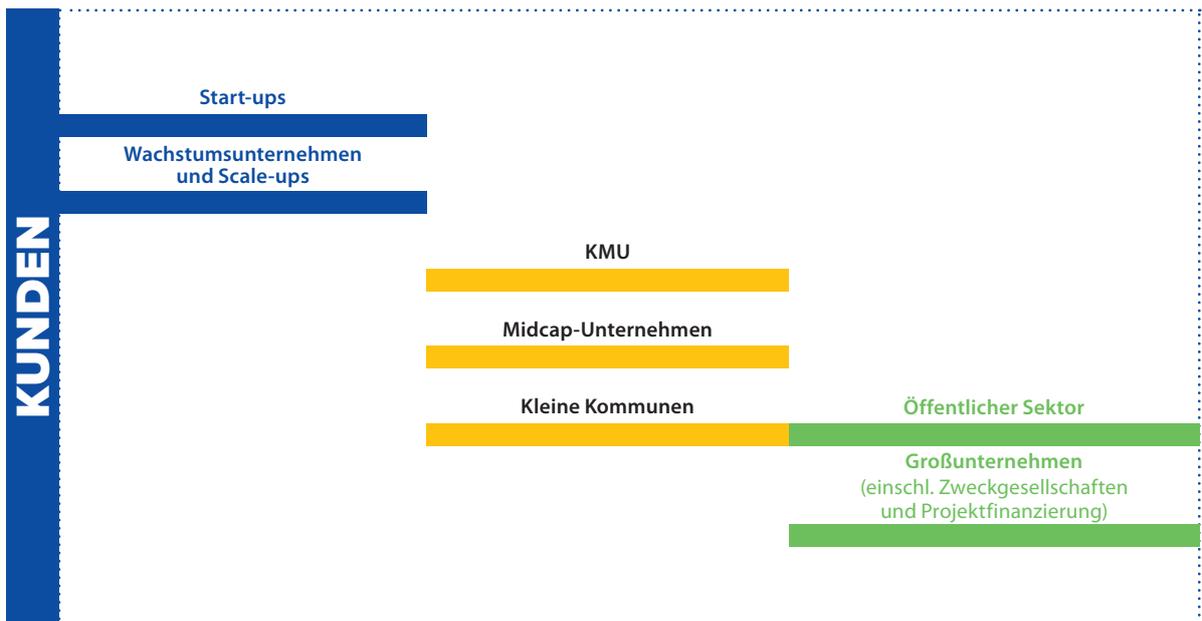
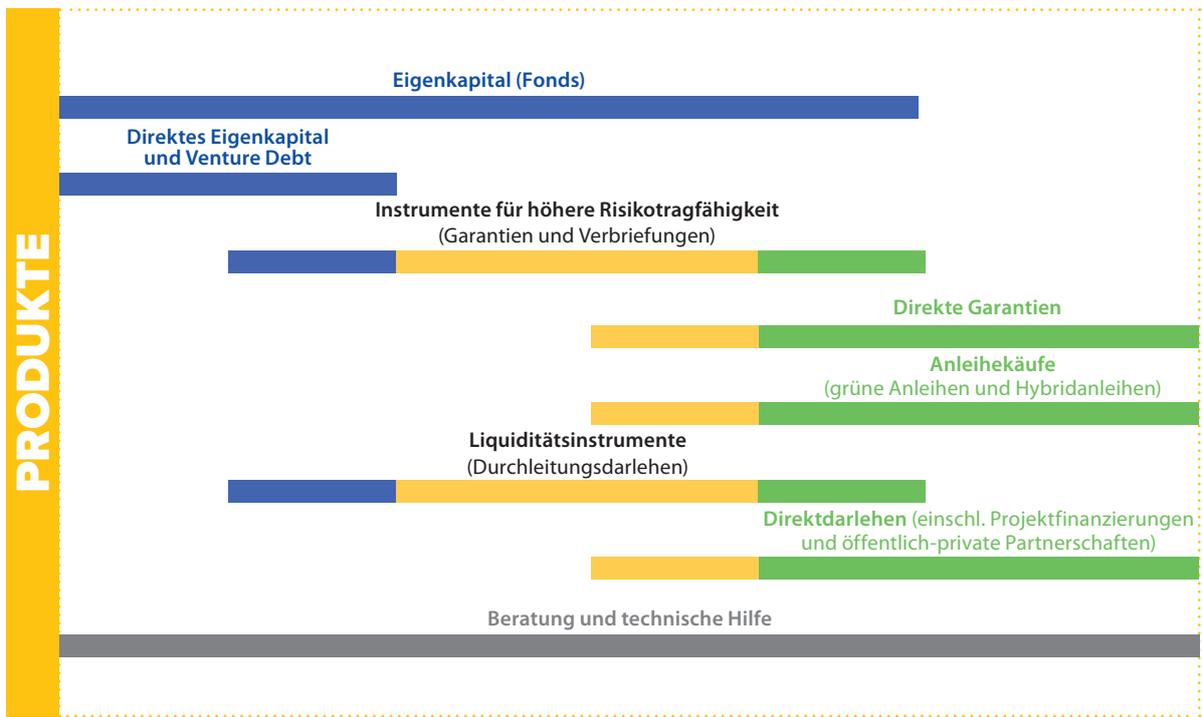
# UNSER ANGEBOT IM ÜBERBLICK: FINANZIERUNG UND BERATUNG

## Für Investitionen über den gesamten Unternehmenszyklus

**M**it ihrem breiten Angebot an Finanzprodukten und -dienstleistungen fördert die EIB-Gruppe die wirtschaftlichen, sozialen und ökologischen Ziele der EU. Die Gruppe besteht aus der Europäischen Investitionsbank (EIB) und dem Europäischen Investitionsfonds (EIF). Bei der EIB stehen langfristige Finanzierungen für große Infrastrukturprojekte, Innovationen und Klimaschutz im Mittelpunkt. Der EIF vergibt Risikokapital, Garantien und Mikrofinanz-Mittel, um den Kreditzugang kleinster, kleiner und mittlerer Unternehmen zu verbessern. Weil die EIB-Gruppe die Stärken beider Institutionen kombiniert, kann sie wirksam Finanzierungsressourcen und Know-how mobilisieren: für Innovationen, Wirtschaftswachstum und eine nachhaltige Entwicklung in Europa und weltweit.

In dieser Publikation stellt die EIB-Gruppe ihre Finanzierungs- und Beratungsinstrumente vor, mit den wichtigsten Merkmalen, ihren Vorteilen und ihrer Wirkung in der Wirtschaft. Am Label erkennen Sie, wer das einzelne Instrument anbietet.  steht für die Europäische Investitionsbank und  für den Europäischen Investitionsfonds.

Die Finanzierungs- und Beratungslösungen der EIB-Gruppe unterstützen Unternehmen auf allen Entwicklungsstufen beim Investieren. Dabei berücksichtigt die Gruppe den Finanzierungsbedarf und hilft, zusätzliche Mittelquellen für eine maximale Wirkung zu erschließen.



# NEUE UNTERNEHMEN MIT TRANSFORMATIVEN TECHNOLOGIEN

## Für mehr Tempo bei bahnbrechenden Innovationen

**D**ie Wettbewerbsfähigkeit der EU und ihr langfristiger Wohlstand hängen von der Innovationskraft der Unternehmen ab – von ihrer Fähigkeit, transformative Technologien zu entwickeln und zu skalieren, die den grünen Wandel und die Digitalisierung vorantreiben und Europas strategische Autonomie bei entscheidenden Produkten, Technologien und Materialien sichern. Dazu brauchen die Unternehmen über alle Entwicklungsphasen hinweg Unterstützung. Nur dann können sie ihre Produktivität steigern, hochwertige Arbeitsplätze schaffen und Europa in der Weltwirtschaft an die Spitze bringen.

Die EIB-Gruppe bietet eigens dafür konzipierte Instrumente für verschiedene Märkte und Bereiche – von Cleantech bis Life Sciences, von Technologie bis soziale Wirkung. Dadurch entstehen lebendige unternehmerische Ökosysteme mit Clustern innovativer Unternehmen, die weitere Talente, Kapital und Ressourcen anziehen.

Außerhalb der EU investiert die EIB-Gruppe in Private-Equity-Fonds, die ausgewählte Unternehmen mit dringend benötigtem Know-how und Risikokapital stärken. Oft haben diese Unternehmen ein großes Wachstumspotenzial in kritischen Bereichen wie Klimaschutz, Impfstoffe oder Technologie. Mit diesen Investitionen in Fonds fördert die EIB-Gruppe die Gründerszene, den Technologietransfer und ein nachhaltiges, gerechtes Wirtschaftswachstum.

## EIGENKAPITAL UND EIGENKAPITALNAHE PRODUKTE

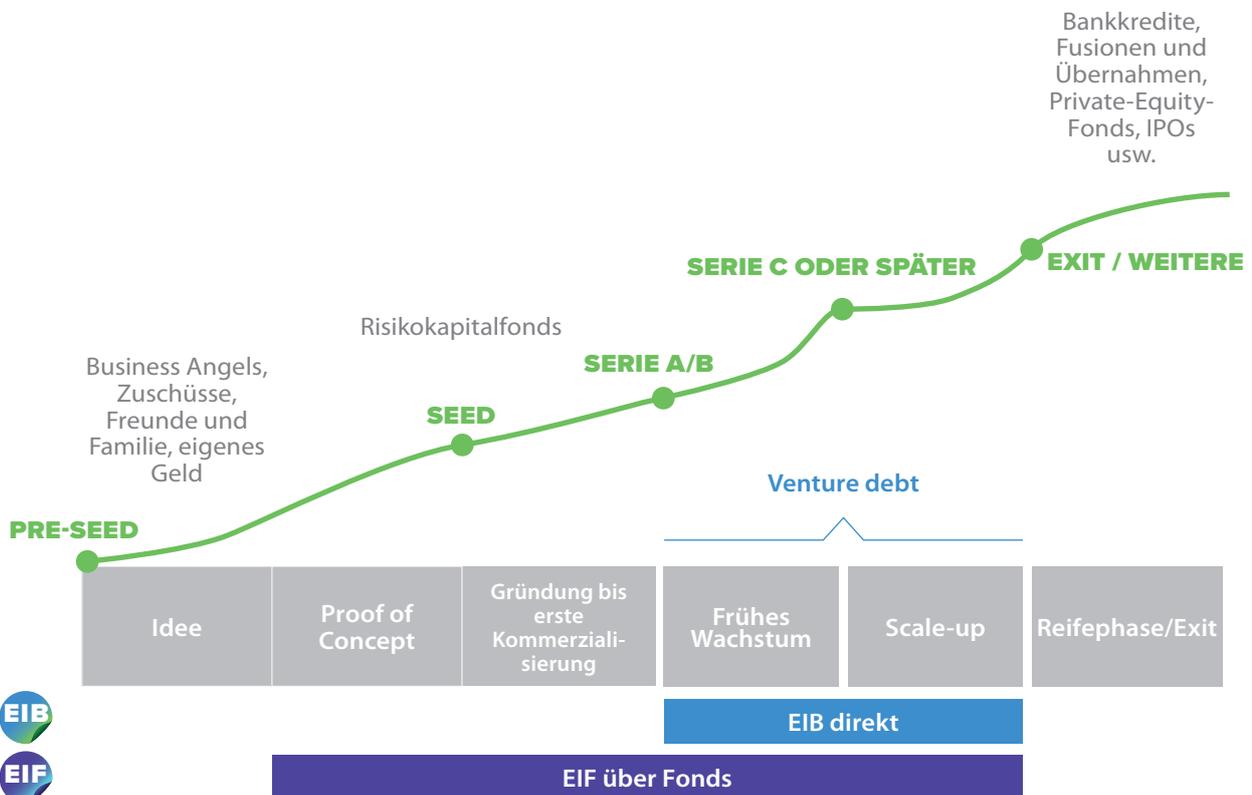
Die EIB-Gruppe sorgt dafür, dass innovations- und wachstumsstarke kleine und mittelgroße Unternehmen an Eigenkapital kommen. Und das über den gesamten Lebenszyklus: vom Frühstadium der Entwicklung von Spitzentechnologien und geistigem Eigentum bis zum Technologietransfer und reiferen Wachstumsphasen.



Der EIF stellt durch Eigenkapitalbeteiligungen an Fonds (Eigenkapital über Dritte) und direkte Ko-Investitionen in ausgewählte Unternehmen Risikokapital bereit.



Die EIB vergibt außerdem Quasi-Eigenkapital in Form von Venture Debt direkt an Unternehmen. Venture Debt ergänzt Eigenkapitalfinanzierungen; es stimuliert Wachstum und erlaubt den Empfängern, ihr Geschäft zu skalieren und sich an der Marktspitze zu etablieren. Gründerinnen und Gründer behalten bei dieser Finanzierungsform die Kontrolle. Das ist wichtig für die unternehmerische Vision und Ambition. [LINK](#)



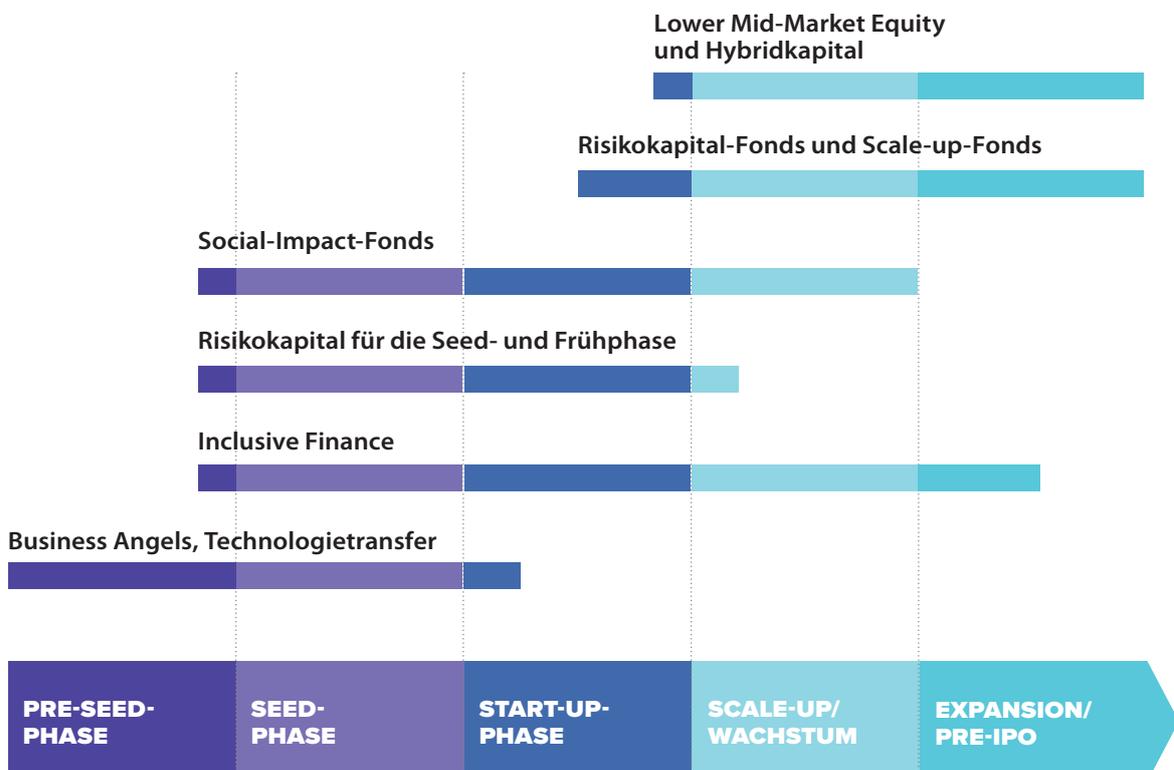


## Eigenkapitalfinanzierungen über Fonds (Eigenkapital über Dritte)

Die EIB-Gruppe stellt Eigenkapital über Minderheitsbeteiligungen an Fonds bereit. Bei der sorgfältigen Auswahl berücksichtigt sie etablierte Teams ebenso wie First-Time-Teams und legt einen besonderen Akzent auf Best Market Practices und Corporate Governance. Dadurch gelingt es, weitere Finanzmittel eines breiten Investorenkreises zu mobilisieren, vor allem aus dem Privatsektor.

- **Risikokapitalfonds** fördern Start-ups im Technologiebereich und anderen kritischen Sektoren (Deeptech, Life Sciences, soziale Wirkung, Klima, Digitalisierung usw.).
- **Mid-Market Private Equity** konzentriert sich auf mittelgroße Unternehmen, die expandieren und neue Märkte erschließen wollen.
- **Private-Credit-Fonds** bieten eine flexible, maßgeschneiderte Fremdkapital-Alternative und ergänzen das klassische Kreditangebot der Banken. Als zusätzliche Option für Unternehmen erweitern sie das Fremdkapitalspektrum.
- **Klima- und Infrastrukturfonds** streben auf Portfolio-Ebene einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz an.

Die EIB-Gruppe flankiert Eigenkapitalfinanzierungen gelegentlich durch direkte Ko-Investitionen in ausgewählte Unternehmen eines Fondsportfolios. Ko-Investitionen unterstützen das Wachstum der Portfolio-Unternehmen; sie erlauben dem Fonds, ohne Verwässerung Risiken zu streuen und an Scale-up-Runden teilzunehmen. [LINK](#)





## Venture Debt

Venture Debt ermöglicht innovativen, wachstumsstarken Unternehmen eine nicht verwässernde Finanzierung zwischen Eigenkapitalrunden. Im Vergleich zu herkömmlichen erstrangigen Darlehen bietet es längere Laufzeiten, längere tilgungsfreie Zeiträume und mehr Flexibilität.

Dem Wesen nach handelt es sich bei Venture Debt um ein Darlehen. Das Risiko für die EIB ist dabei im Regelfall aber viel höher als das, was eine normale Geschäftsbank zu tragen bereit wäre. Entsprechend sind die Kosten üblicherweise höher als für herkömmliche Darlehen. Zugleich ist Venture Debt aber auch vorteilhafter für frühe Investoren und Gründungsmitglieder von Unternehmen. Denn wenn ein Unternehmen Eigenkapital aufnimmt, gibt es grundsätzlich einen Anteil am Eigentum auf – mitsamt aller damit verbundenen künftigen Vorteile.

Venture Debt bietet Unternehmen somit wertvolle finanzielle Unterstützung, und zwar genau dann, wenn sie es am meisten benötigen – in den frühen Entwicklungsphasen und für das nachfolgende Wachstum. Dieser Ansatz verringert das finanzielle Risiko der Investoren. Gleichzeitig fördert er nachhaltiges Wachstum und Resilienz, weil Unternehmen damit schwierige Phasen überwinden und Chancen nutzen können. [LINK](#)

# KLEINE UND MITTLERE UNTERNEHMEN UND INVESTITIONEN

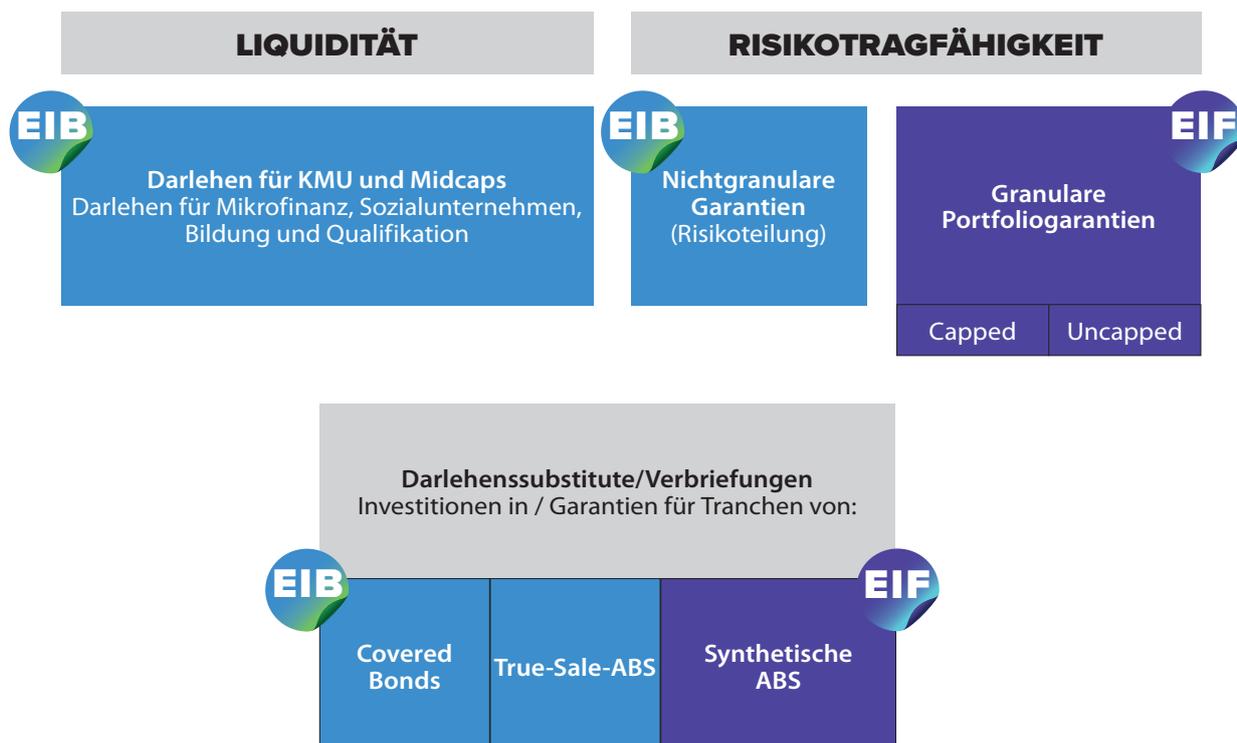
## Für einen besseren Kreditzugang

**K**leine und mittlere Unternehmen (KMU, weniger als 250 Beschäftigte) und Midcap-Unternehmen (250 bis 3 000 Beschäftigte) stehen für wirtschaftliche Entwicklung, Jobs und Innovationskraft. Deshalb fördert die EIB-Gruppe ihren Kreditzugang und stärkt damit auch die Widerstandskraft dieser Unternehmen gegen wirtschaftliche und finanzielle Schocks.

Bei ihrer Unterstützung setzt die EIB-Gruppe in erster Linie auf Partnerinstitute vor Ort: Geschäftsbanken, Leasinggesellschaften oder Kreditgenossenschaften.

Über Operationen am Markt und maßgeschneiderte bilaterale Operationen versorgt die EIB-Gruppe Institute mit zweckgebundenen Mitteln, erhöht deren Risikotragfähigkeit oder stellt weitere Finanzlösungen nach Maß bereit. Das Spektrum reicht von Darlehen über Verbriefungen und Portfoliogarantien bis zur Risikoteilung für einzelne Aktiva.

## Förderung der Kreditvergabe über Partner





## LIQUIDITÄTSINSTRUMENTE

---

Die EIB-Gruppe stellt Finanzpartnern über Darlehen oder Darlehenssubstitute Liquidität bereit. Damit vergeben diese Kredite an eine Vielzahl von Empfängern: an Kleinst-, kleine und mittelgroße Unternehmen ebenso wie an kleine Kommunen.

Die Partner verpflichten sich, ein neues Kreditportfolio für ein konkretes Ziel aufzubauen, beispielsweise für Energieeffizienz, Landwirtschaft oder Innovation. Das Volumen dieses komplementären Portfolios muss mindestens dem Zweifachen der EIB-Finanzierung entsprechen. Die günstigen Konditionen der EIB-Gruppe werden an die Endkreditnehmer weitergegeben: Sie profitieren von niedrigeren Zinsen, längeren Laufzeiten oder beidem. [LINK](#)

### Darlehen für kleine Unternehmen und Midcaps (Durchleitungsdarlehen)

Über zweckgebundene Darlehen für KMU und Midcap-Unternehmen erhalten Partnerinstitute Liquidität. Diese Darlehen enthalten Vertragsklauseln zur Vergabe der Mittel an Endkreditnehmer, die den EIB-Förderkriterien und festgelegten Prioritäten entsprechen. Die ausgegebenen Endkredite können von sehr niedrigen Beträgen für Kleinstunternehmen bis 12,5 Millionen Euro reichen. Für die Kreditkonditionen, die Bonitätseinstufung und die Auswahl der Endkreditnehmer ist der Finanzpartner zuständig.

Außerdem vergibt die EIB-Gruppe vorrangige und nachrangige Darlehen für Kapazitätsaufbau. Damit fördert sie den institutionellen Kapazitätsaufbau bei Partnern, die noch nicht nachhaltig sind oder Risikokapital für ihre Expansion in den Bereichen Mikrofinanzierung, soziales Unternehmertum oder Bildung und Qualifikation brauchen.

### Darlehenssubstitute für kleine Unternehmen und Midcaps

Über den Kauf bestimmter Wertpapiere wie Covered Bonds kann die EIB-Gruppe ebenfalls Liquidität bereitstellen. Für diese als Darlehenssubstitut bezeichneten Instrumente gelten dieselben Regeln wie für normale KMU- und Midcap-Darlehen der EIB: Finanzpartner müssen den finanziellen Zusatznutzen weitergeben und ein komplementäres Portfolio aufbauen. Die von der EIB-Gruppe erworbenen Wertpapiere können besonderen Anforderungen unterliegen.

## STÄRKUNG DER RISIKOTRAGFÄHIGKEIT VON PARTNERINSTITUTEN

Die EIB-Gruppe bietet verschiedene Garantie-Instrumente an, die eine Kapitalentlastung bringen. Dadurch können Finanzpartner zusätzliches Risiko übernehmen und mehr Kredite an Kunden und Sektoren mit hoher Priorität vergeben, etwa kleine und Midcap-Unternehmen. Wie bei den Liquiditätsinstrumenten wählen die Finanzpartner die Endkreditnehmer aus und legen die Konditionen fest. Dabei beachten sie die vorgegebenen Ziele und weiteren Anforderungen der EIB. Weil die Partner das Risiko nicht mehr allein schultern, ermöglichen Garantie-Instrumente attraktivere Konditionen: niedrigere Zinssätze, geringere Besicherungsanforderungen und längere Laufzeiten. Kleinere Unternehmen erhalten dadurch Zugang zu bezahlbaren Finanzierungen – ein entscheidender Faktor für Wachstum und Entwicklung.



### Granulare Portfoliogarantien

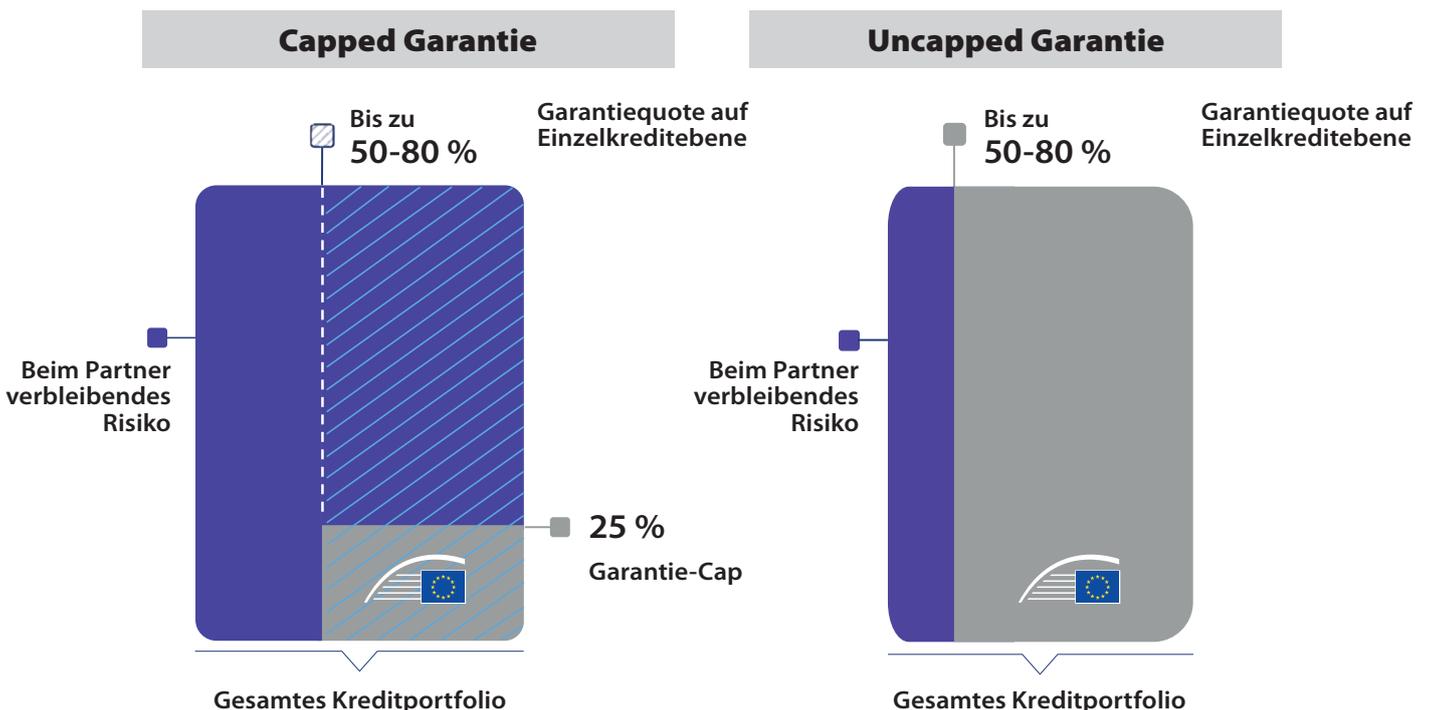
Garantien für granulare Kreditportfolios decken Portfolioverluste aus Krediten an kleine und mittelgroße Unternehmen ab (bis zu einem festgelegten Anteil). Sie können Finanzpartnern als **direkte Garantien** angeboten werden oder als **Rückgarantien**. Bei Letzteren übernimmt die EIB-Gruppe Teile des Risikos von Garantieportfolios, die vom Partner gewährt wurden. Die Garantie der EIB-Gruppe wird für einen bestimmten Portfolio-Anteil gewährt, das heißt ein Teil des Risikos verbleibt beim Finanzpartner. So ist gewährleistet, dass eine Interessenkongruenz besteht und Investitionen angeschoben werden. Die granularen Portfoliogarantien werden mit oder ohne Cap des auf Portfolio-Ebene garantierten Verlustbetrags bereitgestellt.

**Capped Garantie:** Sie deckt bis zum Erreichen des Caps einen Teil der Verluste aus jeder Transaktion im Portfolio ab.

**Uncapped Garantie:** Sie deckt einen Teil der Verluste aus jeder Transaktion im Portfolio ab. [LINK](#)

### Capped und uncapped Garantien im Vergleich

(Beispiel für unterschiedliche Risikoteilungsgrade)





## Nichtgranulare Garantien: Risikoteilung mit Finanzpartnern

Garantien der EIB für nichtgranulare Portfolios decken bis zu 50 Prozent der Verluste jedes einzelnen Kredits<sup>1</sup> in einem konkreten Portfolio ab. Sie werden ohne Mittelbereitstellung (Standardgarantie) oder in Form einer Risikobeteiligung mit Mittelbereitstellung (bedingtes Darlehen) angeboten. Mit Garantien wird vor allem eine Kapital- beziehungsweise Risikoentlastung angestrebt, damit der Finanzpartner neue Kredite vergeben kann, in der Regel an kleine und mittelgroße Unternehmen. Im Gegenzug verpflichtet dieser sich, innerhalb eines festen Zeitraums ein neues Portfolio förderfähiger Kredite aufzubauen, dessen Volumen mindestens dem Zweifachen der Garantie der EIB-Gruppe entspricht. [LINK](#)

## VERBRIEFUNGEN

Über die Beteiligung an Verbriefungen fördert die EIB-Gruppe die Kreditvergabe von Banken und anderen Finanzpartnern. Diese können durch Verbriefungstransaktionen ihre Refinanzierungsbasis diversifizieren und Kreditrisiken übertragen, um ihre Kapitalanforderungen zu erfüllen. Dazu stellt die EIB-Gruppe Garantien für Mezzanine- oder Senior-Tranchen, oder sie investiert direkt in diese Tranchen.



Die EIB finanziert echte Verbriefungen (True-Sale-Verbriefungen)<sup>2</sup>, die mit Darlehenssubstituten für kleine und mittelgroße Unternehmen vergleichbar sind. In Zusammenarbeit mit dem EIF unterstützt sie auch synthetische Transaktionen. [LINK](#)



Der EIF beteiligt sich an Transaktionen, die auf eine Kapitalentlastung abzielen, etwa Garantien oder synthetische Verbriefungen. Dabei übernimmt er einen Teil des Risikos eines bestehenden Portfolios. [LINK](#)

In all diesen Fällen können durch die bereitgestellten Mittel oder das mithilfe der EIB-Gruppe freigesetzte Kapital neue Kredite vergeben werden – für bestimmte Kundengruppen oder bestimmte strategische Ziele, etwa grüne Investitionen.

<sup>1</sup> Garantien und Rückgarantien können für verschiedene Aktiva wie Kredite, Garantien, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen usw. gestellt werden.

<sup>2</sup> True-Sale-Verbriefungen sind de facto ein Darlehenssubstitut (Liquiditätsinstrument).

# GROSSINVESTITIONEN

## Signal für andere Investoren

**D**ie EIB-Gruppe hat eine breite Kompetenz in der Finanzierung von Großprojekten des **öffentlichen und privaten Sektors**: von Energie über Verkehr, Telekommunikation, soziale Infrastruktur und Spitzenindustrie bis Forschung und Entwicklung. Als Ankerinvestor hilft sie mit ihrem Gütesiegel oft, weitere Geldgeber zu gewinnen und Investitionen in strategischen Sektoren zu beschleunigen.

Dank ihrer Expertise kann die EIB-Gruppe, **eigene Finanzierungen mit Haushaltsmitteln aus nationalen oder EU-Programmen kombinieren**. Auf diese Weise werden Gelder effizient eingesetzt und fließen in Projekte, die höchsten technischen und strategischen Standards entsprechen.



## DIREKTDARLEHEN

Die EIB-Gruppe unterzieht alle Investitionsprojekte zunächst einer strengen Prüfung, die technische und rechtliche Aspekte ebenso abdeckt wie Bonitäts-, Compliance-, Umwelt- und Sozialaspekte. Ihre Darlehen, die bis zu 50 Prozent der Investitionskosten decken können,<sup>3</sup> gehören entweder zu den vorrangigen Verbindlichkeiten oder sind nachrangig zu anderen Finanzierungsquellen. Sie können durch Garantien besichert sein oder auf unbesicherter Basis gewährt werden. Konditionen wie Laufzeit, tilgungsfreier Zeitraum, Zinssatz usw. richten sich nach der wirtschaftlichen Nutzungsdauer der Investition, dem Geschäftspartner und der Finanzstruktur (Vorrangigkeit gegenüber anderen Kreditgebern oder bereitgestellte Garantien). Die Verträge enthalten in der Regel auf die Investition abgestimmte Konditionen, je nach Projekt und strategischem Ziel.

**D**irektdarlehen der EIB-Gruppe richten sich an den öffentlichen wie den privaten Sektor. Bei Privatunternehmen, die auf Konzernebene mehr als 3 000 Mitarbeitende beschäftigen,<sup>4</sup> ist in der Regel ein volles Rückgriffsrecht auf die Bilanz des Darlehensnehmers vorgesehen. Das heißt, die Rückzahlungsfähigkeit des Kunden wird auf Basis der Finanzlage und des Kreditrisikos bewertet. Außerdem kann sich die EIB-Gruppe auch an **Projektfinanzierungsstrukturen** (Non-Recourse-Finanzierung) beteiligen, bei denen die Rückzahlungsfähigkeit nach den Cashflows aus dem Projekt beurteilt wird. Die Projekte können von einem Unternehmen oder von einem Konsortium aus mehreren Unternehmen des Privatsektors gemanagt werden. Bei öffentlich-privaten Partnerschaften können dies auch öffentliche Einrichtungen sein, die eine zeitlich befristete Konzession erhalten haben.

Direktdarlehen kommen auch für breitere Investitionsprogramme in Betracht, die in einem festen Zeitraum durchgeführt werden und vereinbarten Sektor- oder Strategiezielen entsprechen (Straßen- und Schienenprojekte im Verkehrssektor, Erzeugung Erneuerbarer im Energiesektor). Der Kunde kann so die Finanzierung für das gesamte Investitionsprogramm sichern; gleichzeitig hat er Spielraum, wenn in den einzelnen Projektphasen Liquiditätsbedarf entsteht.

<sup>3</sup> Bei Investitionen mit hoher strategischer Priorität unter bestimmten Voraussetzungen 75 Prozent.

<sup>4</sup> In einigen Fällen mittelgroße Unternehmen (Midcaps) mit umfassenden Investitionsprogrammen, oft für mehrjährige Forschungs- und Entwicklungsprojekte oder Spitzenindustrie.

Direktdarlehen können als **grüne Darlehen** eingestuft werden, wenn das Geld in Klimaschutz und -anpassung fließt oder hilft, Umweltziele zu erreichen.

Außerhalb der EU besteht die Möglichkeit, Direktdarlehen für den öffentlichen Sektor so zu strukturieren, dass Auszahlungen nur erfolgen, wenn das Investitionsprogramm vereinbarte Ergebnisse erreicht hat (ergebnisbasierte Darlehen). In einigen Ländern (weniger entwickelte Länder, kleine Inselentwicklungsländer) bietet die EIB-Gruppe dem öffentlichen Sektor Klimaklauseln an. Damit haben staatliche Darlehensnehmer die Option, Tilgungszahlungen im Katastrophenfall um bis zu zwei Jahre aufzuschieben. [LINK](#)



## ANLEIHEKÄUFE

---

Die EIB-Gruppe kann große Investitionsprogramme über den Kauf von Anleihen und anderen am Kapitalmarkt gehandelten Finanzinstrumenten fördern. Für große Kunden ist dies eine kosteneffiziente und flexible Lösung: Die EIB-Gruppe bietet ihnen Liquidität, indem sie im Rahmen öffentlicher Platzierungen oder bilateraler Privatplatzierungen Wertpapiere erwirbt. Dabei sendet die EIB-Gruppe als Ankerinvestor ein starkes Signal, das weitere Investoren anzieht. Damit werden die Finanzierungsbedingungen für die Kunden letztlich attraktiver als bei Krediten. Struktur, Konditionen und Rückzahlungsmechanismen dieses Instruments fallen unterschiedlich aus. Oft verlangt die EIB-Gruppe eine separate Projektvereinbarung, in der strategie- und projektspezifische Konditionen festgelegt werden.

Der Erwerb **grüner Anleihen** ist ein weiteres Instrument, um Mittel bereitzustellen und die grüne Transformation und Dekarbonisierung des Kunden zu unterstützen. Dabei orientiert sich die EIB an den Green Bond Principles der International Capital Market Association. Gemäß dem Erlösverwendungs-Prinzip dürfen ihre Mittel nur für Investitionen verwendet werden, die den Zielen der Bank für Klimaschutz und ökologische Nachhaltigkeit entsprechen. Das Instrument richtet sich an Unternehmen, öffentliche Einrichtungen und Finanzinstitute innerhalb und außerhalb der EU.

Investitionen regulierter Versorger fördert die EIB-Gruppe über den **Kauf von Hybridanleihen** (stark nachrangige Wertpapiere mit sehr langen Laufzeiten und bedingten Kuponzahlungen). Weil Hybridanleihen zum Teil als Eigenkapital behandelt werden, können Kunden ihre Investitionen in sehr kapitalintensive Projekte hochfahren, ohne ihre Verschuldungskennziffern oder ihren Finanzierungszugang wesentlich zu verschlechtern.



## PROJEKTGARANTIE

---

Die EIB-Gruppe bietet auf Projekte zugeschnittene Garantie-Instrumente an. Sie reduzieren das Kreditrisiko, stärken die finanzielle Stabilität des Projekts und ziehen weitere Investoren an. In einigen Fällen vergibt die EIB-Gruppe nachrangige Finanzierungen in Form von Garantien ohne weitere Mittelbereitstellung oder vorsorglichen Kreditlinien, um die Kreditqualität der vorrangigen Fremdmittel zu verbessern.

Außerhalb der EU kann sich die EIB-Gruppe als Garantiegeber an Debt-for-Nature-Strukturen beteiligen, die zusätzliche Investitionen für bestimmte Strategieziele unterstützen. [LINK](#)

# BERATUNG

## Für eine größtmögliche Wirkung

**B**eratungsleistungen zu finanziellen und technischen Aspekten ergänzen das Produktangebot der EIB-Gruppe. Sie erstrecken sich über alle Phasen einer Investition – für qualitativ hochwertige Projekte mit maximaler Wirkung. Oft stellen die EU, ihre Mitglieder und weitere Geldgeber Mittel dafür bereit. [LINK](#)



### **FINANZBERATUNG**

im Zusammenhang mit  
Finanzierungen  
der Gruppe

- Bessere Bankfähigkeit von Unternehmen und Projekten
- Beratung zu Finanzierungsalternativen
- Projektstrukturierung als öffentlich-private Partnerschaft
- Entwicklung skalierbarer, effektiver, effizienter Finanzprodukte
- Konzeption und Umsetzung von EU-Finanzinstrumenten



### **TECHNISCHE BERATUNG**

im Zusammenhang mit  
EU-Zielen

- Projektstrukturierung, -planung, -management
- Machbarkeits- und Technologiebewertung
- Sektorstudien und -entwicklung
- Beratung zu Klimaschutz und ökologischer Nachhaltigkeit
- Beratung zu Gleichstellung und Sozialprogrammen



### **KAPAZITÄTS- AUFBAU**

nach Bedarf  
des Kunden

- Technische und Finanzkapazität des Kunden
- Konzeption passgenauer interner Schulungen
- Best-Practice- und Knowledge-Sharing
- Ermittlung des Beratungsbedarfs
- Förderung der institutionellen Entwicklung



# EIB-GRUPPE PRODUKT- KATALOG

Finanzierung und Beratung  
für Investitionen



Europäische  
Investitionsbank | Gruppe